Emanuele Battilocchi

CONTATTI

Viale lombrici 4, 06046, Norcia , Perugia

3425484209

fv.fotovoltaico@gmail.com

08/12/1986

A-B

PROFILO PROFESSIONALE

Venditore al dettaglio con [Numero] anni di esperienza nella gestione di esercizi commerciali monomarca o plurimarca nel settore [Settore]. Abile ad amministrare e supervisionare l'attività commerciale, contabile e burocratica nonché a gestire con dimestichezza e flessibilità le relazioni con clienti, i fornitori e i dipendenti. Capace di coordinare l'attività di magazzino, lo stoccaggio minimo delle merci e l'allestimento del negozio.
[Qualifica] con vasta preparazione in [Argomento], predisposizione al dialogo e al lavoro di squadra ed esperienza pregressa di [Numero] anni maturata presso [Nome dell'azienda/Settore] in qualità di [Qualifica]. Personalità positiva, creativa ed estremamente precisa, dispone di ottime capacità di leadership e di comunicazione interpersonale, sa gestire il proprio team di collaboratori con motivazione e pazienza. Specialista in [Specializzazione] e [Specializzazione] con attitudine al miglioramento e alla crescita professionale.
Esercente del settore [Settore] con [Numero] anni di esperienza alle spalle. Intraprendente e motivato, capace di ottenere buoni risultati in termini di vendite annue sul numero di prodotti totali

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Tabaccaio Battilocchi Emanuele - Norcia, Perugia
05/2012 - Ad Oggi

- Vendita di prodotti tipici di tabaccheria come sigarette, sigari e sigaretti, tabacco da fumo trinciato, tabacco da fiuto e da mastico e gestione delle levate.
- Gestione di tutti i giochi di lotteria AAMS compreso erogazione delle vincite, rendicontazione all'Ufficio dei Monopoli e supervisione della contabilità generale.
- Commercio di valori bollati, ricariche telefoniche, articoli di cancelleria, fotocopie, ricevitorie, pagamenti online e [Tipologia].
- Esercizio delle attività comprendenti generi di monopolio, servizi di ricevitoria dei giochi di Stato, pagamento di imposte dirette, bollettini e voucher.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Perito meccanico termico
Ipsia cascia - Cascia, 08/2004

grazie a tecniche di comunicazione efficace e assistenza clienti in store. Abile a gestire in autonomia gli aspetti commerciali, amministrativi e contabili, l'allestimento delle vetrine, degli ambienti e l'organizzazione di promozioni stagionali per incentivare le vendite.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Competenze amministrative di base
- Metodi di amministrazione del punto vendita
- Conoscenza dei tabacchi
- Capacità organizzative
- Familiarità con il reparto ricevitoria
- Contabilità e fatturazione
- Familiarità con i giochi di lotteria AAMS
- Gestione dell'inventario
- Predisposizione al cliente
- Buona predisposizione alle relazioni
- Pratiche di gestione degli ordini
- Gestione dei fornitori
- Competenze comunicative
- Conoscenza del settore
- Dimestichezza con la gestione cassa
- Gestione fornitori
- Orientamento al cliente
- Capacità di multitasking
- Abilità commerciali
- Cordialità e disponibiiltà
- Gestione del denaro
- Competenze nell'uso dei terminali
- Buone abilità comunicative
- Procedure di pagamento
- Conoscenza dei giochi AAMS
- Competenza nell'uso dei principali terminali
- Vendita prodotti
- Esperienza in vendita al dettaglio
- Conoscenza leggi tabacco
- Conoscenza prodotti sigarette elettroniche
- Conoscenza dei prodotti del tabacco